

## Accountmanager Nederland (BeNeLux kantoor in Genk, België)

Door de exponentiële groei die op dit moment wordt gerealiseerd in de Benelux en om de organisatie zodoende te versterken, zijn we op zoek naar een Accountmanager Nederland voor ons filiaal in Genk, België.

### De functie

- Je bent verantwoordelijk voor de commerciële uitbouw van onze klantenkring in Nederland.
- Je beheert de contacten op diverse niveaus bij groothandel, installateurs, adviesbureaus, enz.
- Je geeft technisch advies over de RBM-producten.
- Je onderhandelt de contracten, je beheert de offertes en zorgt voor een kwalitatieve opvolging van je dossiers.
- Je neemt enkele keren per jaar deel aan een buitenlandse businessstrip.
- Je home office wordt je uitvalsbasis.

### Jouw profiel

- Je bent een overtuigd hunter en farmer.
- Je hebt min. 5 jaar ervaring in onze branche.
- Je werkt zelfstandig maar bent ook een teamplayer.

### Ons aanbod

- Een competitief loon aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden, denk aan: pensioenregeling, opleidingsbudget, flexibele werktijden, prestatiebeloning, ...
- Een mooie omgeving om in te werken
- Een familiale sfeer

### Over RBM

RBM werd opgericht door de familie Bossini in 1953 in Lumezzane, in de Italiaanse provincie Brescia. Vandaag is het bedrijf een internationale speler en marktleider in de sector van verwarmingsinstallaties en sanitair. Het bedrijf heeft 4 fabrieken in de provincie Brescia, verschillende filialen in Europa en wereldwijd. Om de hoogste kwaliteit op de markt te kunnen bieden, ontwikkelt RBM al zijn producten zelf. Deze passie voor innovatie blijkt uit de volledige automatisering van onze productie. De constante ontwikkeling van onze productiecapaciteit, door de uitbesteding van de productie van componenten met een hoge specialisatiegraad te beperken, geeft ons de kans de hoogst mogelijke kwaliteitscontrole op onze producten te bewaren. Er is veel veranderd in die bijna zeventig jaar, maar de filosofie en de passie die al die jaren onze keuzes hebben geleid zijn intact gebleven, en hebben in de loop van onze continue groei steeds tastbare resultaten opgeleverd.

Spreekt deze uitdaging je aan?

Solliciteer dan met je cv naar: [j.egelseers@rbm.be](mailto:j.egelseers@rbm.be), we nemen dan spoedig contact met jou op!